

Willkommen bei Sonovum! Wir haben als Leipziger Medizintechnikunternehmen ein ultraschallbasiertes Diagnoseverfahren zu Untersuchung des Hirngewebes entwickelt. Wir sind auf der Suche nach neugierigen Mitstreitern für den nationalen und internationalen Vertrieb des Systems, das Ärzte dabei unterstützen wird, Menschen schneller und besser zu helfen.

Zur Verstärkung unseres Sales- und Marketing-Teams suchen wir **zeitnah** eine/n

MitarbeiterIn Sales Innendienst

Ihr Tätigkeitsbereich bei uns:

- Aufsetzen und Pflege eines CMS
- Erstellung und diszipliniertes Nachfassen von Sales Pipeline
- Akquise von Neukunden und Interessenten
- Angebotserstellung und -kalkulation
- Annahme und Verfolgung von Bestellungen und Reklamationen
- Dokumentenmanagement bereichsspezifisch
- Unterstützung der Leitung Mkt./Sales

Was Sie in jedem Fall mitbringen sollten:

- Fließende Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch, Wort und Schrift
- Einschlägige Berufsausbildung oder Studium
- mind. 5 Jahre relevante Berufserfahrung
- Kenntnis in Umgang und Implementierung verschiedener CMS

Was zusätzlich von Vorteil ist:

- Kenntnis weiterer Sprache/n
- Pers. Affinität zur Medizintechnik

Was wir Ihnen bieten:

- Junges, dynamisches Team mit Biss
- Einzigartige Einblicke in Medizinproduktentwicklung – von der Konzeption bis hin zum fertigen Produkt
- Kurze Wege und flache Hierarchien für Ihre Ideen
- Leistungsgerechte Vergütung
- Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachsenden Unternehmen

Die Stelle ist mit einer flexiblen Wochenarbeitszeit von 20-40 Stunden zu besetzen. Ihre Bewerbung inkl. Zeugnissen, Referenzen usw. schicken Sie am besten als PDF in **einem** Dokument an zukunft@sonovum.de.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Unterlagen inkl. Verfügbarkeitsangabe.